

ERP или 1С: что выбрать для роста компании

Опубликовано: 27.06.2026 · Сергей Рубцов · Rubtsov.pro

Выбор между ERP и 1С — ключевой для роста компании. Разбираем плюсы и минусы, даём пошаговый план и отвечаем на частые вопросы.

Введение: ERP и 1С — в чём разница?

При выборе системы управления предприятием перед собственниками встаёт дилемма: взять привычную 1С или внедрить современную ERP. Оба класса решений автоматизируют учёт и управление, но подходы принципиально разные. 1С — это российская платформа с широкими возможностями кастомизации, ERP (Enterprise Resource Planning) — западная концепция интегрированного управления всеми ресурсами компании. В этой статье мы разберём, что лучше подходит для производства и торговли, и как сделать правильный выбор.

1С: плюсы и минусы для бизнеса

Преимущества 1С

- Локализация: полное соответствие российскому законодательству, бухгалтерскому и налоговому учёту.
- Гибкость: возможность доработки под специфику бизнеса.
- Большое сообщество: множество готовых конфигураций и специалистов.
- Цена: начальная стоимость ниже, чем у ERP-систем.

Недостатки 1С

- Ограниченная масштабируемость: при росте бизнеса производительность падает.

- Сложность интеграции: с CRM, маркетплейсами и другими системами.
- Отсутствие единого хранилища данных: часто данные разрознены.
- Слабая аналитика: отчёты требуют дополнительных настроек.

ERP: преимущества и ограничения

Плюсы ERP

- Единое информационное пространство: все данные в одной системе.
- Масштабируемость: легко растёт вместе с бизнесом.
- Глубокая аналитика: BI-инструменты, прогнозирование.
- Интеграция: встроенные модули для CRM, WMS, MES.

Минусы ERP

- Стоимость: внедрение дороже, чем 1С.
- Сложность внедрения: требует реинжиниринга процессов.
- Длительный срок запуска: от 6 месяцев до 2 лет.
- Зависимость от вендора: обновления и поддержка.

Сравнение ERP и 1С для производства и торговли

Для производства критичны планирование ресурсов, управление запасами, контроль качества. 1С справляется с базовыми задачами, но при сложном производстве (многоуровневая спецификация, партионный учёт) лучше подходит ERP. В торговле важны скорость обработки заказов, интеграция с маркетплейсами и CRM. 1С может быть достаточна для малого бизнеса, но для сетей и оптовой торговли ERP даёт больше возможностей.

Когда выбрать 1С

- Небольшой бизнес (до 50 сотрудников).

- Простые бизнес-процессы.
- Ограниченный бюджет.
- Требуется строгий бухгалтерский учёт.

Когда выбрать ERP

- Средний и крупный бизнес.
- Сложное производство или многоскладская логистика.
- Активный рост и масштабирование.
- Потребность в аналитике и прогнозировании.

Пошаговый план выбора системы

1. **Аудит текущих процессов.** Опишите все бизнес-процессы, узкие места.
2. **Определите цели автоматизации.** Что важнее: учёт, управление, аналитика?
3. **Оцените бюджет.** Учтите стоимость лицензий, внедрения, поддержки.
4. **Протестируйте демо-версии.** 1С и ERP имеют триальные периоды.
5. **Привлеките интегратора.** Опытный партнёр поможет избежать ошибок.

Услуга: [Внедрение CRM под ключ](#)

Кейсы: [Автогенерация платежных ссылок](#) · [Автоматизация отдела логистики](#)
· [Системы бонусов и рефералов](#)

Читайте также: [amoCRM или Битрикс24: что лучше для вашего бизнеса?](#)

Читайте также: [Как внедрить CRM: пошаговый план для отдела продаж](#)

Читайте также: [Как правильно рассчитать ROI внедрения CRM для вашего бизнеса](#)

Источник: <https://rubtsov.pro/blog/erp-ili-1s-cto-luchshe.pdf>

<https://rubtsov.pro> — автоматизация бизнеса, CRM, ERP